Spitch.ch
+41 44 542 82 66

info@spitch.ch
Stockerstrassee, 10, 8002 Zürich

SPITCH

Die Spitch AG ist ein schnell wachsendes Unternehmen im Bereich professioneller kollaborativer KI-Lösungen für Unternehmen. Mit einem Team von 100 Mitarbeitern betreuen wir Kunden in Mittel- und Osteuropa, der arabischen Welt und Amerika. Um unser starkes Wachstum in unserem Heimatmarkt weiter auszubauen, suchen wir eine engagierte und aufgeschlossene Person für die Schweiz in der Position als

Kundenbetreuer Romandie

Als Account Manager sind Sie dafür verantwortlich, vertrauensvolle, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen und eine hohe Kundenzufriedenheit bei bestehenden und potenziellen Kunden sicherzustellen.

Ihre Aufgaben:

- Kunden für das Lösungsportfolio von Spitch finden, identifizieren, entwickeln und gewinnen
- Partner für die Produktpalette von Spitch finden und entwickeln
- Das Image von Spitch auf dem Schweizer Markt, insbesondere in der Romandie, weiter stärken und ausbauen
- Weitere Strategien mit bestehenden Kunden entwickeln und unterstützen
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Solution Delivery Team und unseren Integrationspartnern
- Verhandlung von Verträgen und Abschluss von Vereinbarungen
- Durchführung von persönlichen und virtuellen Kundengesprächen sowie Unternehmenspräsentationen
- Vertretung des Unternehmens bei Veranstaltungen und Messen

Anforderungen:

- Fähigkeit, Kundenpotenziale von A bis Z zu identifizieren, zu entwickeln und abzuschliess en
- Fähigkeit, den geschäftlichen Nutzen aufzuzeigen
- Fähigkeit, halbtechnische e Sachverhalte zu verstehen und in Geschäftssprache zu übersetzen
- Fähigkeit, effektiv zu kommunizieren, präsent zu sein und Einfluss auf C-Level zu nehmen
- Kunden- und vertriebsorientiertes Verhalten
- Fähigkeit, mehrere Kunden gleichzeitig zu betreuen und zu entwickeln
- Fähigkeit, in einem geografisch verstreuten internationalen Team zu arbeiten
- Perfekte Französischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf von Software und/oder IT-Lösungen
- Ausgezeichnete Fähigkeiten im Zuhören, Verhandeln und Präsentieren
- Ausgeprägte mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten

Wir fördern flexibles Arbeiten zwischen Homeoffice und Büro.

Interessiert?

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen noch heute an **stephan.fehlmann@spitch.ch.**